

Eidg. Fachausweis

## Technische/r Kaufmann/Kauffrau mit eidg. FA

In zwei Jahren berufsbegleitend zur gefragten Drehscheibenfunktion zwischen Technik und Wirtschaft.

### Eckdaten

Dauer	Unterrichtsform
4 Semester (ca. 680 Lektionen)	Vor Ort und online

### Beschreibung

Diese praxisnahe Weiterbildung befähigt Berufsleute mit einer handwerklichen oder industriellen Ausbildung, kaufmännische Aufgaben zu übernehmen, und erweitert damit ihren Einsatzbereich deutlich. Sie ist für Fachkräfte geeignet, die ihre Karriere mit betriebswirtschaftlichem Know-how für eine verantwortungsvolle Führungsaufgabe vorbereiten wollen.

Die Nachfrage nach Fachleuten mit technischem und betriebswirtschaftlichem Verständnis ist sehr hoch. Absolventinnen und Absolventen dieser Weiterbildung verstehen betriebswirtschaftliche Zusammenhänge und können Management-Entscheidungen nachvollziehen oder selber treffen. Sie agieren als Bindeglied zwischen Technik und Management in verschiedenen Branchen und in den unterschiedlichsten Unternehmen und übernehmen anspruchsvolle Aufgaben in sämtlichen Bereichen der betrieblichen Leistungserstellung.

Typische Einsatzgebiete sind technischer Verkauf und Marketing, Supply Chain Management, Projektleitung im technischen und betriebswirtschaftlichen Kontext sowie Führungsaufgaben in kleinen und mittleren Unternehmen. Der eidgenössische Fachausweis bestätigt die hohe Qualifikation und geniesst breite Anerkennung.

Der Lehrgang ist in drei aufeinander aufbauende Phasen gegliedert:

- In Phase 1 erwerben die Teilnehmenden fundierte betriebswirtschaftliche Grundlagen und schaffen damit die Basis für die weiteren Schritte. Das erste Jahr schliesst mit dem Zwischenabschluss

[Höheres Wirtschaftsdiplom HWD kv edupool](#) ab.

- Phase 2 steht im Zeichen der Handlungskompetenz. Die Teilnehmenden vertiefen ihr Wissen und wenden betriebswirtschaftliche Instrumente praxisorientiert und zielgerichtet an.
- In Phase 3 erfolgt die intensive Vorbereitung auf die eidgenössische Prüfung. Mit strukturierten Trainings und realitätsnahen Übungssequenzen werden die Teilnehmenden gezielt und umfassend auf den erfolgreichen Abschluss vorbereitet.

An der eidgenössischen Prüfung im November 2025 erreichten die Absolventinnen und Absolventen der KV Luzern Berufsakademie eine Erfolgsquote von 83 Prozent. Der Schweizer Durchschnitt lag bei 68 Prozent.

## Handlungskompetenzen

---

In Phase 2 des Lehrgangs behandeln Sie die folgenden Themen.

### **Supply Chain Management und Infrastruktur**

Technische Kaufleute übernehmen im Supply Chain Management eine koordinierende und steuernde Funktion. Sie analysieren Beschaffungsmärkte, entwickeln Beschaffungs- und Produktionsstrategien und wirken bei der Auswahl und Beurteilung von Lieferanten mit. Zudem planen sie Kapazitäten, koordinieren Lager und Distributionsprozesse und stellen einen reibungslosen Material und Warenfluss sicher. Auch operative Aufgaben wie Wareneingangskontrollen oder die Organisation von Kommissionierung und Versand gehören zu ihrem Tätigkeitsbereich. Im Bereich Infrastruktur beurteilen und optimieren sie betriebliche Rahmenbedingungen, insbesondere im Hinblick auf Prozesse und IT Systeme.

### **Qualität, Normen, Arbeitssicherheit und Ökologie**

Technische Kaufleute setzen Qualitätsvorgaben und branchenspezifische Normen konsequent um. Sie achten auf die Einhaltung von Arbeitssicherheitsrichtlinien und berücksichtigen ökologische Anforderungen in betrieblichen Abläufen. Damit leisten sie einen Beitrag zu nachhaltigen und gesetzeskonformen Prozessen.

### **Marketing, Verkauf und Services**

In Marketing und Verkauf verbinden technische Kaufleute fachliche Beratung mit betriebswirtschaftlicher Steuerung. Sie gewinnen Neukunden, analysieren Kundenbedürfnisse, erstellen Angebote und führen Verkaufsverhandlungen bis zum Abschluss. Ebenso verantworten sie die Auftragsabwicklung und pflegen bestehende Kundenbeziehungen. Im Marketing analysieren sie Märkte, segmentieren Zielgruppen, gestalten den Marketing Mix, planen verkaufsfördernde Massnahmen und setzen Instrumente wie CRM Systeme zielgerichtet ein. Im Kundendienst bearbeiten sie Anfragen, betreuen Rückmeldungen und Reklamationen professionell und tragen so zur langfristigen Kundenzufriedenheit bei.

### **Personalmanagement**

Im Bereich Mitarbeiterführung übernehmen technische Kaufleute Verantwortung im operativen Alltag wie auch in anspruchsvollen Situationen. Sie kommunizieren klar und adressatengerecht, führen Mitarbeitende zielorientiert und gestalten interne sowie externe Schulungen. Ein zentrales Element

bildet zudem das Selbstmanagement. In der Personalarbeit begleiten sie Rekrutierungsprozesse, führen neue Mitarbeitende ein und gestalten Beurteilungs-, Entwicklungs- und Honorierungssysteme. Auch arbeitsrechtliche und sozialversicherungsrechtliche Grundlagen werden dabei berücksichtigt.</p>

### **Finanzwirtschaft**

<p>Im Rahmen der finanziellen Führung planen technische Kaufleute Budgets für ihren Verantwortungsbereich, führen Controllingaufgaben durch und arbeiten bei Investitions- und Finanzierungsvorhaben mit. Sie unterstützen die Finanzplanung und tragen zu fundierten unternehmerischen Entscheidungen bei.</p>

### **Unternehmensführung und Umwelt**

<p>Technische Kaufleute gestalten und führen Unternehmensbereiche strategisch. Sie begleiten Veränderungsprozesse, wenden Projekt und Wissensmanagement an und entwickeln Businesspläne. Zudem optimieren sie Aufbau und Ablauforganisation, gestalten Prozesse effizient und sprechen Empfehlungen im Bereich Technologiemanagement aus. Ökologische Aspekte sowie wirtschafts- und unternehmensethische Grundsätze fließen in ihre Entscheidungen ein.</p>

### **Recht und Volkswirtschaft**

<p>In diesem Handlungsfeld analysieren technische Kaufleute volkswirtschaftliche Zusammenhänge und leiten daraus Handlungsempfehlungen für ihren Verantwortungsbereich ab. Sie wenden relevantes öffentliches und privates Recht sicher im betrieblichen Alltag an.</p>

## Zielgruppe

---

- Technische oder handwerkliche Berufsleute, die eine breite betriebswirtschaftliche Ausbildung für eine zukünftige Kaderposition suchen

## Anforderungen

---

- EFZ oder gleichwertiger Ausweis einer anerkannten Berufslehre gemäss Wegleitung des Trägerverbandes [anavant](#)
- und mindestens dreijährige Berufserfahrung mit technischer bzw. technisch-handwerklicher Tätigkeit nach Erwerb des Abschlusses.
- Mindestens drei Jahre der gesamten Berufspraxis (inkl. Grundbildung) müssen im technisch-handwerklichen Bereich nachgewiesen werden.

oder

- EBA oder gleichwertiger Ausweis einer anerkannten Berufslehre
- und mindestens fünfjährige Berufserfahrung mit technischer bzw. technisch-handwerklicher Tätigkeit nach Erwerb des Abschlusses.
- Mindestens fünf Jahre der gesamten Berufspraxis (inkl. Grundbildung) müssen im technisch-handwerklichen Bereich nachgewiesen werden.

## Lehrgangsverantwortlich

---

### Michael Erni

Bereichsleiter Verkauf & Firmenkunden

Mitglied der erweiterten Schulleitung

Lehrgangsleiter

## Nächste Durchführungen

---

Nächster Start	Dauer	Anmeldung
Samstag, 22. August 2026	4 Semester (ca. 680 Lektionen)	<a href="#">Anmelden</a>
Samstag, 22. August 2026	4 Semester (ca. 680 Lektionen)	<a href="#">Anmelden</a>
Samstag, 22. August 2026	4 Semester (ca. 680 Lektionen)	<a href="#">Anmelden</a>

## Infoanlässe

---

Name	Anmeldelink	Ort
Infoveranstaltung 07.05.2026	<a href="#">Zur Anmeldung</a>	Online
Infoveranstaltung 11.06.2026	<a href="#">Zur Anmeldung</a>	KV Luzern Berufsakademie, Dreilindenstrasse 20, 6006 Luzern
Infoveranstaltung 02.07.2026	<a href="#">Zur Anmeldung</a>	Online
Infoveranstaltung 16.07.2026	<a href="#">Zur Anmeldung</a>	Online

## Kosten

### Kostenübersicht

Ganzer Lehrgang, inkl. 5 interner Zwischen- bzw. Probeberufsprüfungen:

Kurskosten (4 Semester/ ca. 680 Lektionen)	CHF	15'680.-
Lehrmittel ca.	CHF	1'300.-
Zwei Intensivprüfungstrainings extern (gezielte Vorbereitung für die eidg. Berufsprüfung)	CHF	850.-
Ihr Investment Bruttopreis	CHF	17'830.-
Subventionen (50% Bundesbeitrag)	CHF	-8'915.-
Ihr Investment Netto	CHF	8'915.-

Bei diesem Lehrgang muss das ganze subventionierte Lehrmittelpaket bezogen werden.

Externe Prüfungsgebühren siehe [anavant.ch](http://anavant.ch)

Ratenzahlung möglich:

1 Rate pro Semester	4x CHF	3'920.-
2 Raten pro Semester	8x CHF	1'960.-
3 Raten pro Semester	12x CHF	1'307.-

### Bundesbeitrag

#### Finanzielle Beiträge des Bundes für Sie:

Seit dem 1. August 2017 gelten für die Vorbereitungskurse zu den eidg. Berufsprüfungen und den eidg. Höheren Fachprüfungen neue Voraussetzungen für die finanzielle Unterstützung. Die Teilnehmenden werden unabhängig vom Wohnkanton mit 50% der Kosten für die entsprechende Weiterbildung

unterstützt. Anspruch auf diesen Beitrag haben alle Personen, welche die entsprechende eidgenössische Prüfung absolvieren (**unabhängig vom Prüfungserfolg**). Die Teilnehmenden beantragen die Rückerstattung nach absolvierter Prüfung direkt beim Bund.

[Mehr erfahren](#)

## Kontakt

---

**Ramona Dietrich**

Weiterbildungsadministration

+41 41 417 16 62

ramona.dietrich@kvlu.ch

## Druckdatum

---

25.04.2026