kv luzern
berufsakademie.

kaufmännischer verband

Eidg. Fachausweis, Professional Bachelor

Verkaufsfachmann/-fachfrau mit eidg. Fachausweis, Professional Bachelor (Online Lehrgang)

In drei Semestern zur ausgewiesenen Verkaufs-Fachperson für verantwortungsvolle Positionen.

Eckdaten

Dauer	Unterrichtsform
Der Bildungsgang dauert 18 Monate (3 Semester) und umfasst ca. 380 Lektionen	Vor Ort und online

Beschreibung

Verkaufsfachleute mit eidg. Fachausweis übernehmen in Unternehmen eine zentrale Funktion im operativen und konzeptionellen Verkauf. Sie steuern Verkaufsprozesse, betreuen anspruchsvolle Kundensegmente und tragen Verantwortung für Umsatz, Ertrag und Zielerreichung.

Der Lehrgang richtet sich an engagierte Berufsleute im Verkauf mit mindestens zwei Jahren Berufserfahrung, die ihre Fach- und Führungskompetenzen systematisch ausbauen und sich gezielt auf die Berufsprüfung vorbereiten möchten. Die Weiterbildung schafft die Grundlage für die Übernahme erweiterter Verantwortung im Verkaufsinnen- oder -aussendienst sowie im Key Account Management.

Im Verlauf des Lehrgangs vertiefen die Teilnehmenden ihre Kompetenzen in Verkaufsplanung, Marktbearbeitung, Verhandlungsführung, Marketing, Betriebswirtschaft und Controlling. Sie lernen, Verkaufsstrategien zu entwickeln, Massnahmen wirtschaftlich umzusetzen und Ergebnisse systematisch zu analysieren. Damit stärken sie ihre Fähigkeit, qualitative und quantitative Verkaufsziele nachhaltig zu erreichen.

Verkaufsfachleute mit eidg. Fachausweis führen Verkaufsgebiete oder Kundensegmente eigenständig, koordinieren interne und externe Anspruchsgruppen und gestalten Kundenbeziehungen langfristig. Im Key Account Management übernehmen sie die strukturierte Betreuung von Schlüsselkundinnen und -

kunden und sichern so die nachhaltige Entwicklung zentraler Geschäftsbeziehungen.

Der Lehrgang bereitet gezielt auf die eidgenössische Berufsprüfung vor und schliesst mit dem eidg. Fachausweis ab. Der Abschluss dokumentiert eine national anerkannte Qualifikation auf Tertiärstufe und stärkt die Positionierung im Verkaufs- und Marketingumfeld.

An der eidgenössischen Prüfung im Juni 2025 erreichten die Absolventinnen und Absolventen der KV Luzern Berufsakademie eine Erfolgsquote von 85 Prozent. Der schweizweite Durchschnitt lag bei 71 Prozent.

Zielgruppe

- Mitarbeitende in den Bereichen Verkauf-Aussendienst, Verkauf-Innendienst oder Key-Account Management tätig oder die planen, in diesen Bereichen zu arbeiten
- Mitarbeitende, die die Verkaufs- oder Geschäftsleitung in ihren Aufgaben sinnvoll und zielführend unterstützen oder selbstständig einen Teilbereich im Verkauf verantworten möchten

Anforderungen

- EFZ mit mindestens dreijähriger Grundbildung, Diplom einer staatlich anerkannten Handelsmittelschule, Diplom einer staatlich anerkannten mindestens dreijährigen Diplommittelschule, Fachmittelschule oder Matura
- und mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Verkaufsbereich
- Sachbearbeiter:innen Marketing und Verkauf kv edupool oder Teilnehmende mit ähnlichen Voraussetzungen können direkt ins zweite Semester einsteigen. Die Zulassung erfolgt nach einem Gespräch mit dem Lehrgangsleiter

Stichtag bezüglich der Nachweisdauer ist das Datum der Prüfungszulassung.

Weitere Informationen zur Prüfungsordnung, Prüfungszulassung sowie zu Hilfsmittellisten und früheren Prüfungen finden Sie gesammelt auf marketing-education.ch, der Informationsplattform des Berufsverbands Swiss Marketing.

Unterricht

Sie wählen zwischen zwei Modellen:

- Im klassischen Modell findet der Unterricht sowohl vor Ort als auch zu ca. 20% online via Teams statt, jeweils abends.
- Im Online-Modell findet der Unterricht zu 70% online und zu 20% vor Ort statt. 10% nutzen Sie für Selbstlerneinheiten. Der Präsenzunterricht findet an der KV Business School Zürich statt.

Sie nutzen in jedem Fall Ihre eigenen Geräte. Microsoft 365 steht kostenlos zur Verfügung.

Falls Sie ein neues Gerät benötigen, profitieren Sie nach Ihrer Anmeldung auf edu.ch/kvluzern von vergünstigten und exklusiven Angeboten. Hier erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung den Registrierungs-Code.

kv luzern
berufsakademie.

kaufmännischer verband

Lehrgangsverantwortlich

Thomas Röösli
Lehrgangsleiter

Nächste Durchführungen

Klasse	Start	Ende	Dauer	Unterricht
LVLO2729	Samstag, 23. Oktober 2027	Donnerstag, 29. März 2029	Der Bildungsgang dauert 18 Monate (3 Semester) und umfasst ca. 380 Lektionen	1. und 2. Semester: Dienstag- **und** Donnerstagabend 17.45h bis 21.00h (Online) ab 3. Semester: Dienstag- **oder** Donnerstagabend 17.45h bis 21.00h (Online), Samstag 09.00h bis 13.15h (Präsenzunterricht in Zürich) oder von 08.00h bis 11.30h (Online)

Infoanlässe

Name	Anmeldelink	Ort
Infoveranstaltung 18.03.2027	Zur Anmeldung	KV Luzern Berufsakademie, Dreilindenstrasse 20, 6006 Luzern
Infoveranstaltung 18.03.2027	Zur Anmeldung	Online
Infoveranstaltung 12.05.2027	Zur Anmeldung	KV Luzern Berufsakademie, Dreilindenstrasse 20, 6006 Luzern
Infoveranstaltung 12.05.2027	Zur Anmeldung	Online
Infoveranstaltung 02.06.2027	Zur Anmeldung	Online

Name	Anmeldelink	Ort
Infoveranstaltung 02.06.2027	Zur Anmeldung	KV Luzern Berufsakademie, Dreilindenstrasse 20, 6006 Luzern
Infoveranstaltung 24.08.2027	Zur Anmeldung	Online
Infoveranstaltung 24.08.2027	Zur Anmeldung	KV Luzern Berufsakademie, Dreilindenstrasse 20, 6006 Luzern
Infoveranstaltung 13.09.2027	Zur Anmeldung	Online
Infoveranstaltung 13.09.2027	Zur Anmeldung	KV Luzern Berufsakademie, Dreilindenstrasse 20, 6006 Luzern

Kosten

Kostenübersicht

Lehrgang inkl. Lehrmittel und interner Zwischen- bzw. Probeprüfung	CHF	13'950.-
Subventionen (50% Bundesbeitrag)	CHF	6'975.-
Ihr Nettopreis	**CHF**	**6'975.-**

Kosten pro Semester:

1. Semester	CHF	3'770.-
2. Semester	CHF	5'090.-
3. Semester	CHF	5'090.-

Externe Prüfungsgebühren siehe marketing-education.ch und kv edupool

Während Ihrer Weiterbildung ist die Mitgliedschaft beim Kaufmännischen Verband Luzern für Sie unentgeltlich inbegriffen. Sie profitieren dadurch von attraktiven Mitgliederangeboten.

Bundesbeitrag

Finanzielle Beiträge des Bundes für Sie:

Seit dem 1. August 2017 gelten für die Vorbereitungskurse zu den eidg. Berufsprüfungen und den eidg. Höheren Fachprüfungen neue Voraussetzungen für die finanzielle Unterstützung. Die Teilnehmenden werden unabhängig vom Wohnkanton mit 50% der Kosten für die entsprechende Weiterbildung unterstützt. Anspruch auf diesen Beitrag haben alle Personen, welche die entsprechende eidgenössische Prüfung absolvieren (**unabhängig vom Prüfungserfolg**). Die Teilnehmenden beantragen die Rückerstattung nach absolvierter Prüfung direkt beim Bund.

Weitere Informationen

Zusätzlicher Abschluss Sachbearbeiter:in Marketing und Verkauf

Die Teilnehmenden des Lehrgang Marketing- und Verkaufsfachleute schliessen nach dem 1. Semester die edupool Ausbildung Sachbearbeiter:in Marketing und Verkauf ab und erhalten so bereits einen Abschlusstitel im Bereich Marketing und Verkauf.

Siehe auch: kv edupool

Methodik und Unterlagen

Wir arbeiten hauptsächlich digital und ergänzen den Online-Unterricht mit den Stärken des Präsenzunterrichts. Der Lehrgang findet zu 70% Online (Fernunterricht) und 20% im Präsenzunterricht statt. 10% der Unterrichtszeit nutzen die Studierenden in Selbstlerneinheiten. Der Präsenzunterricht findet in Zürich statt.

- Sie bringen für diesen Lehrgang Ihr eigenes Notebook mit, das ein wichtiges Werkzeug sowohl im Online- wie auch im ergänzenden Präsentunterricht ist. (BYOD: Bring Your Own Device)
- Sie nutzen für beide Unterrichtsformen unseren digitalen „Campus“. Dies ist ein speziell für uns angepasstes Lernmanagement-System.
- Sie finden dort jederzeit und ortsunabhängig die Unterrichtsunterlagen und alle nötigen Informationen in digitaler Form. Wir streben damit einen weitgehend papierlosen und umweltschonenden Unterricht an.
- Sie können dank E-Books in der Regel auch jederzeit auf Ihre Lehrmittel zugreifen.
- Sie erhalten während Ihrer Weiterbildung kostenlos die Microsoft 365-Anwendungen.
- Sie nutzen im Onlineunterricht Microsoft Teams, welches zum Beispiel für einzelne Unterrichtseinheiten, Besprechungen und/oder Gruppenarbeiten eingesetzt wird.

Intensiv-Prüfungstraining kv edupool

Als Teil der kv edupool AG bieten wir Ihnen die Möglichkeit, kostenlos an einem Intensiv-Prüfungstraining teilzunehmen.

Unterichtsformen

Online- und Präsenzunterricht: 70% Onlineunterricht, 20% Präsenzunterricht, 10% Selbstlerneinheiten

BYOD

kv luzern
berufsakademie.

kaufmännischer verband

"Bring Your Own Device" heisst für Sie, dass Sie das eigene Notebook mitnehmen, um damit während dem Unterricht zu arbeiten. Während Ihrer Weiterbildung haben Sie die Möglichkeit, die Software Microsoft 365 kostenlos zu nutzen.

KV Luzern Berufsakademie
Dreilindenstrasse 20 • 6003 Luzern • 041 417 16 00 • berufsakademie@kvlu.ch • kvlu.ch

kv luzern
berufsakademie.

kaufmännischer verband

Kontakt

Léa Pascarella
Weiterbildungsadministration
+41 41 417 16 24
lea.pascarella@kvlu.ch

Druckdatum

28.11.2026