

Kursausweis und Zertifikat

## Erfolgreich verhandeln

Intensivkurs für mehr Kompetenz in privaten und geschäftlichen Verhandlungssituationen.

### Eckdaten

Dauer	Unterrichtsform
1 Tag (total 8 Lektionen)	Vor Ort

### Beschreibung

Beim Verhandeln gibt es unterschiedliche Perspektiven, Meinungen und Menschen, die miteinander in Einklang gebracht werden müssen – oft geht es dabei um wichtige Aspekte im Beruf oder Privatleben. Dieser Eintageskurs vermittelt die Grundlagen für erfolgreiches Verhandeln und ist offen für alle.

Die Teilnehmenden erkennen die Bedeutung von richtigem Verhandeln und werden sich über den Einfluss ihres persönlichen Beitrags an einem guten Gesprächskontakt bewusst. Sie lernen psychologische zwischenmenschliche Faktoren kennen und können diese positiv anwenden. Zudem lernen und üben sie gezielt, fair und überzeugend Gespräche zu führen und damit eben: erfolgreich zu verhandeln, sowohl im privaten als auch beruflichen Umfeld.

## Zielgruppe

- Alle, die im beruflichen oder privaten Umfeld verhandeln (müssen) und ihre Kompetenzen dafür verbessern möchten

## Anforderungen

- keine

## Nächste Durchführungen

Nächster Start	Dauer	Anmeldung
Dienstag, 24. März 2026	1 Tag (total 8 Lektionen)	<a href="/berufssakademie/anmelden/nQg9">/berufssakademie/anmelden/nQg9</a>

## Kosten

---

### Kostenübersicht

Kurskosten	CHF	380.-
------------	-----	-------

## Kontakt

---

### **Tamara Caprez**

Weiterbildungsadministration

+41 41 417 16 47

[tamara.caprez@kvlu.ch](mailto:tamara.caprez@kvlu.ch)

## Druckdatum

---

22.01.2026