

Kursausweis und Zertifikat

Erfolgreich verhandeln

Intensivkurs für mehr Kompetenz in privaten und geschäftlichen Verhandlungssituationen.

Eckdaten

Dauer	Unterrichtsform
1 Tag (total 8 Lektionen)	Vor Ort

Beschreibung

Beim Verhandeln gibt es unterschiedliche Perspektiven, Meinungen und Menschen, die miteinander in Einklang gebracht werden müssen – oft geht es dabei um wichtige Aspekte im Beruf oder Privatleben. Dieser Eintageskurs vermittelt die Grundlagen für erfolgreiches Verhandeln und ist offen für alle.

Die Teilnehmenden erkennen die Bedeutung von richtigem Verhandeln und werden sich über den Einfluss ihres persönlichen Beitrags an einem guten Gesprächskontakt bewusst. Sie lernen psychologische zwischenmenschliche Faktoren kennen und können diese positiv anwenden. Zudem lernen und üben sie gezielt, fair und überzeugend Gespräche zu führen und damit eben: erfolgreich zu verhandeln, sowohl im privaten als auch beruflichen Umfeld.

Zielgruppe

- Alle, die im beruflichen oder privaten Umfeld verhandeln (müssen) und ihre Kompetenzen dafür verbessern möchten

Anforderungen

- keine

Unterricht

Der Unterricht findet ausschliesslich vor Ort statt. Sie nutzen Ihre eigenen Geräte.

Lehrgangsverantwortlich

Franziska Schneebeili

Kursleiterin

Nächste Durchführungen

Nächster Start	Dauer	Anmeldung
Dienstag, 22. September 2026	1 Tag (total 8 Lektionen)	/berufsakademie/anmelden/rrPA

Kosten

Kostenübersicht

Kurskosten	CHF	380.-
------------	-----	-------

Kontakt

Tamara Caprez

Weiterbildungsadministration

+41 41 417 16 47

tamara.caprez@kvlu.ch

Druckdatum

01.07.2026